在不同的商务领域中部署人工智能应用所获得的收益



### 通过聊天机器人提供客户服务

·种设计用于模拟与客户进行人工交流的电 脑程序。使用聊天机器人可以:

- 24/7提供服务
- 更善于通过非情绪化的交互来处理客户需求
- 通过算法提供更好的数据准确性
- 降低人员成本

### 人力资源

用于在组织中识别、招募 和保留核心人才

- 获取人才
- 入职
- 员工评估
- 识别员工不满







### 财务

通过更精确的数据处理来改善财务 盈利能力

- 改善欺诈侦测
- 投资组合和资产管理
- 改善财务预测
- 优化价格策略提升毛利

### 市场营销

改善潜在客户开发和市场营销投资的回报

- 为目标新兴市场提供翻译服务
- 根据不同的市场关注点制定营销内容
- 更精确的潜在客户评分系统
- 制定一对一动态邮件



# BIG SALE 运营

# 销售

创建最优的客户体验提升吸引力和 客户忠诚度,实现和超越增长计划

- 建议下一个行为召唤
  - 改善潜在客户识别和生成 • 销售数据自动输入客户管理工具
  - 市场趋势和目标市场分析

### 驱动更高的产品采购和运输效率

• 驱动无人驾驶车辆

- 供应链管理和采购流程 • 改善库存管理
- 预测自然灾害对供应商和物流的
- 影响并识别替代方案





## 优化资源,降低成本并减少浪费

• 简化流程提高效率

• 改善质量控制

■出货前识别不良产品

- 降低消耗的同时提高产能

- 降低材料和人力成本缩短上市时间
- 利润
- 改善仿真模型 •显著降低人工干预加速研发



•内外部文档的查找管理来改善决策流程